

# Nhịp cầu Chubb Life

CHUBB®

Số 75, Tháng 12/2018

Sản phẩm bảo hiểm giáo dục  
“Chubb Life - Tương Lai Hoàn Hảo”



## Sản phẩm bảo hiểm giáo dục - lựa chọn của nhiều phụ huynh trẻ



**Tham gia bảo hiểm giáo dục cho con từ sớm đang là một trong những giải pháp được nhiều gia đình trẻ chọn lựa. Bởi các phụ huynh trẻ tin rằng, đây là một trong những giải pháp giúp bảo đảm cho con mình được thụ hưởng trọn vẹn một nền tảng học vấn tốt cho một tương lai tươi sáng hơn.**

### **Có tri thức, con sẽ có tương lai**

Các công dân trẻ thuộc thế hệ 8X trở về sau là những người có điều kiện thuận lợi hơn về nhiều mặt so với các thế hệ trước. Phần lớn các công dân “thế hệ mới” này đều có chung “quỹ đạo”: tốt nghiệp phổ thông - vào đại học - tốt nghiệp đại học - tìm kiếm một công việc tốt bảo đảm cho cuộc sống. Thị trường và chất lượng lao động ngày càng cạnh tranh gay gắt, buộc họ phải học hỏi và rèn luyện không ngừng nếu muốn thăng tiến hơn trong sự nghiệp.

Khi trở thành cha mẹ, từ những trải nghiệm bản thân, niềm tin “được thụ hưởng nền tảng học vấn tốt, con sẽ có một tương lai rộng mở” của các phụ huynh trẻ này ngày càng trở nên mạnh mẽ hơn. Vì thế, việc “đầu tư” nhằm

bảo đảm cho con các điều kiện thuận lợi nhất để học tập và phát triển tiềm năng được ưu tiên hàng đầu. Đây cũng là những lý do khiến nhiều gia đình trẻ quan tâm đến bảo hiểm giáo dục - vừa bảo vệ cho cả gia đình, vừa tạo một “quỹ học vấn” đảm bảo để con có thể theo đuổi một nền giáo dục tiên tiến hoặc thỏa sức thực hiện ước mơ riêng.

Chị Thúy Oanh, 34 tuổi, TP.HCM chia sẻ: “Bản thân mình đã bỏ lỡ nhiều cơ hội, nhiều mơ ước vì hai chữ tài chính. Thời nay đã khác rồi, mình có thể chuẩn bị cho con những điều kiện tốt nhất để học tập tốt hơn từ sớm bằng nhiều cách, và mình chọn tham gia bảo hiểm giáo dục cho con. Khi con có nền tảng kiến thức tốt, chắc chắn con sẽ tự tin và có nhiều cơ hội thành công trong cuộc sống. Lúc đó dù có ở bên cạnh con hay không mình cũng sẽ yên lòng”.



Khi được hỏi về lý do chọn bảo hiểm giáo dục thay vì gửi tiết kiệm hay các kênh đầu tư khác, anh Văn Đức, 30 tuổi, Đà Nẵng chia sẻ: “Ngay từ đầu tôi đã xác định, tham gia bảo hiểm là để được bảo vệ - đây là điều mà các kênh khác không thể có được, sau đó mới đến tiết kiệm hay đầu tư. Vừa được bảo vệ phòng khi bất trắc, vừa có thêm một khoản tích lũy khá khá để con được học hành tới nơi tới chốn là mong muốn lớn nhất của vợ chồng tôi. Tất nhiên, tài chính chỉ là một phần - dù rằng rất quan trọng. Bên cạnh đó, các con luôn cần được quan tâm, định hướng để làm sao con có được sự tự tin và bản lĩnh trong mọi hoàn cảnh. Tôi nghĩ đây mới là điều ý nghĩa nhất mà con nhận được từ cha mẹ”.

## Đầu tư giáo dục đúng cách cho con

Không ít người đã cảm thấy áp lực tài chính đè nặng ngay khi con mới vào lớp một. Số khác rục rịch chuẩn bị ngân quỹ đại học khi con vừa bước vào cuối cấp hai. Nhưng cũng rất nhiều phụ huynh trẻ bắt đầu tích lũy ngay từ khi bé vẫn còn trong bụng mẹ. Mỗi gia đình sẽ có một kế hoạch tài chính khác nhau nhưng tất cả nên theo một nguyên tắc: chuẩn bị càng sớm càng “dễ thở”, để quản trị tốt các rủi ro, và đi cùng với thời gian thì khoản tích lũy cũng nhiều hơn. Khi lựa chọn giải pháp bảo hiểm giáo dục, các phụ huynh trẻ nên lưu ý đến những tiêu chí quan



trọng như: uy tín của công ty bảo hiểm, khả năng tài chính của gia đình, tìm hiểu kỹ về các quyền lợi bảo hiểm, các điều khoản minh bạch, rõ ràng (bao gồm cả các điều khoản loại trừ) để không bối rối về sau.

Hiểu những nhu cầu này của các gia đình nên các sản phẩm bảo hiểm giáo dục trên thị trường ngày càng ưu việt hơn trước. Điển hình như sản phẩm “Chubb Life - Tương Lai Hoàn Hảo” khi vừa được giới thiệu ra thị trường đã nhanh chóng “làm nóng” phân khúc bảo hiểm giáo dục bởi nhiều ưu điểm nổi bật. Với sản phẩm này, con trẻ được bảo vệ ngay từ trong bụng mẹ cho đến khi trưởng thành. Nếu Quyền

lợi Hỗ trợ Tài chính và Quyền lợi Miễn phí sẽ đảm bảo kế hoạch học tập của con không bị gián đoạn khi cha mẹ gặp chuyện không may, thì Quyền lợi Tiền mặt (hay Quyền lợi Học vấn) - được xem như một khoản tiết kiệm dành riêng cho việc học tập của con - sẽ được Chubb Life Việt Nam đảm bảo với mức chi trả bằng 105% tổng Phí bảo hiểm đã đóng.

Đặc biệt, đây là sản phẩm bảo hiểm giáo dục hiếm hoi trên thị trường tích hợp dịch vụ tư vấn miễn phí 24/7 về y tế và du học<sup>(\*)</sup>. Khách hàng tham gia sản phẩm “Chubb Life - Tương Lai Hoàn Hảo” sẽ được sử dụng miễn phí các dịch vụ liên kết gồm: Dịch vụ tư vấn và hỗ trợ du học và Dịch vụ tư vấn Y tế toàn cầu, mang lại sự yên tâm cho các bậc cha mẹ khi con cái luôn được chăm sóc và hỗ trợ tối đa dù ở bất cứ đâu trên thế giới.

Với sự an tâm về tinh thần cùng sự đảm bảo về tài chính cho tương lai học vấn của con, các gia đình trẻ chắc chắn sẽ thêm tự tin bắt tay vào thực hiện các mục tiêu khác trong đời.

-----  
<sup>(\*)</sup> Giải pháp dịch vụ này được cung cấp bởi Aspire Lifestyles - đơn vị chuyên cung cấp dịch vụ hỗ trợ tư vấn du học, tư vấn y tế và chăm sóc sức khỏe. Trong đó, dịch vụ tư vấn y tế và chăm sóc sức khỏe 24/7 được thực hiện bởi mạng lưới toàn cầu của tổ chức International SOS (là công ty mẹ của Aspire Lifestyles).



## Chubb Life Việt Nam tổ chức Hội nghị Chiến lược Kinh doanh Toàn quốc

Ngày 03/12/2018, hơn 170 thành viên thuộc Ban Giám đốc, Ban Điều hành và Phát triển Kinh doanh cùng các cấp quản lý của Chubb Life Việt Nam đã tham dự Hội nghị Chiến lược Kinh doanh Toàn quốc diễn ra tại TP.HCM.

Hội nghị Chiến lược Kinh doanh được xem là cuộc họp định kỳ có ý nghĩa đặc biệt quan trọng đối với Chubb Life Việt Nam, là thời điểm để Ban Giám đốc cùng Ban Điều hành và Phát triển Kinh doanh phân tích tình hình hoạt động kinh doanh trong thời gian qua, từ đó kịp thời đưa ra các giải pháp điều chỉnh phù hợp để kết thúc một năm 2018 với nhiều thắng lợi, đồng thời hướng đến năm mới 2019 với nhiều thành công vượt trội hơn nữa.

Sự kiện lần này càng trở nên đặc biệt hơn với nghi thức chuyển giao trọng trách dành cho ông Nguyễn Khắc Thành Đạt - Tân Phó Tổng Giám đốc, Điều hành và Phát triển Kinh doanh Toàn quốc (Deputy Country President, Chief Agency Officer - DCP, CAO) của Chubb Life Việt Nam. Với sự chứng kiến



Ông Nguyễn Khắc Thành Đạt - Tân Phó Tổng Giám đốc, Điều hành và Phát triển Kinh doanh Toàn quốc của Chubb Life Việt Nam phát biểu tại sự kiện.

của Ban Giám đốc, Ban Điều hành và Phát triển Kinh doanh cùng các quản lý cấp cao của công ty, ông Lâm Hải Tuấn - Chủ tịch Hội đồng Quản trị kiêm Tổng Giám đốc Chubb Life Việt Nam đã trang trọng trao lá cờ danh dự đến ông

Nguyễn Khắc Thành Đạt - tượng trưng cho trọng trách mới, sự tin cậy và những kỳ vọng lớn lao dành cho người nắm giữ đội ngũ kinh doanh - sự sống còn của một doanh nghiệp bảo hiểm nhân thọ.

## Chubb Life Việt Nam ra mắt không gian làm việc mới tại Hà Nội

Ngày 10/12/2018, Chubb Life Việt Nam vừa chính thức ra mắt không gian làm việc mới của nhân viên và đội ngũ kinh doanh, được đặt tại Tầng 18, Tòa nhà TNR Tower (Số 54A Nguyễn Chí Thanh, quận Đống Đa, Hà Nội). Tương tự như các văn phòng kinh doanh trên toàn quốc, khách hàng sẽ được trải nghiệm thêm một địa điểm giao dịch được thiết kế theo quy chuẩn chung của Chubb Life Việt Nam, với không gian làm việc mở, trang thiết bị hiện đại, tạo điều kiện cho nhân viên và đội ngũ kinh doanh của công ty hỗ trợ khách hàng nhanh chóng và thuận tiện hơn, đồng thời giúp nâng cao chất lượng và hiệu quả công việc.

Việc mở rộng không gian làm việc cho văn phòng kinh doanh tại Hà Nội nhằm giúp Chubb Life Việt Nam đáp ứng tối đa tốc độ phát triển kinh doanh cũng



Ông Lâm Hải Tuấn - Tổng Giám đốc Chubb Life Việt Nam cùng tập thể nhân viên và đội ngũ kinh doanh tại sự kiện.

như nhu cầu về không gian làm việc của đội ngũ kinh doanh trong khu vực. Đồng thời, sự kiện này cũng một lần nữa khẳng định quyết tâm của Chubb Life

Việt Nam trong việc kiện toàn cấu trúc quản lý nội bộ, nâng tầm chất lượng dịch vụ khách hàng, và thực hiện cam kết gắn bó bền vững tại thị trường Việt Nam.